



Угличский завод полимеров «Тубофлекс» успешно работает в Угличе с 2004 года. За его успехами газета следит и достаточно часто сообщает, как его производство развивается. В прошлом году, например, удивились, что руководство и учредители увеличили мощности, открыв новое производство лент капельного полива в Астрахани. Генеральный директор завода полимеров Николай Сорокин недавно принимал участие в инвестиционном форуме в Ярославле, чтобы в ходе его работы подписать соглашение о намерениях с Корпорацией развития Ярославской области. Нам показалось интересным выяснить, что он думает о том, какие меры нужно принимать, чтобы поддерживать конкурентноспособные ярославские предприятия.

– Николай Александрович, в Ярославской области с недавнего времени созданы территории опережающего развития. Предприятия, которые там открываются, имеют серьёзные льготы в течение пяти лет. Любопытно, каково ваше мнение по этому поводу?

– Не могу разобраться и понять. Территории опережающего развития: Тутаев, Гаврилов-Ям и Ростов. Тутаев – понятно. Это моногород. Но ведь и в Угличе, кстати, была градообразующая «Чайка». А два других города чем лучше остальных? Рассуждая практически: чиновники устремлены в поиски – ищут новых инвесторов. Но почему-то никто не вспоминает про инвесторов, которые работают давно. Мы, например, работаем

с 2004 года. За это время вкладывали всю прибыль в развитие. И в Угличе не мы одни – есть предприятия, которые стабильно работают и развиваются, инвестируя в расширение производства с новой продукцией. Для сравнения, на территории опережающего развития, если вы инвестируете 10 миллионов в новое производство, то вам убирают налог на прибыль, сокращают проценты НДС. Но ведь такое вложение для предпринимателя средней руки – это небольшой инвестиционный пакет. Причём, последствия непонятны – получится у вас развить предприятие или нет. На мой взгляд, чиновники устремлены на пиар. Никто не анализирует, что реально происходит. Форумы проходят, совещания, сессии, а какой конечный результат?



Мне кажется, нужно менять правила. Взять, к примеру, Сбербанк: они промониторили все предприятия Ярославской области и потом выбрали из них подходящие под их систему кредитования. Сбербанк говорит им: «Вы попали в пул. Мы вам в любое время без сбора документов под поручительство можем выдать кредит». Например, мне нужен кредит – пожалуйста! Проходит два дня, и дают кредит до восьмидесяти миллионов. Они всё знают о моём предприятии, его историю, его финансовое состояние, поэтому для банка риск минимален.

А тут, получается, сделали территории – три точки стали экономически развивающимися, а остальные что? Вот мы, например, развиваемся и инвестируем уже почти 15 лет, а за это время не получили абсолютно никаких преференций. Только

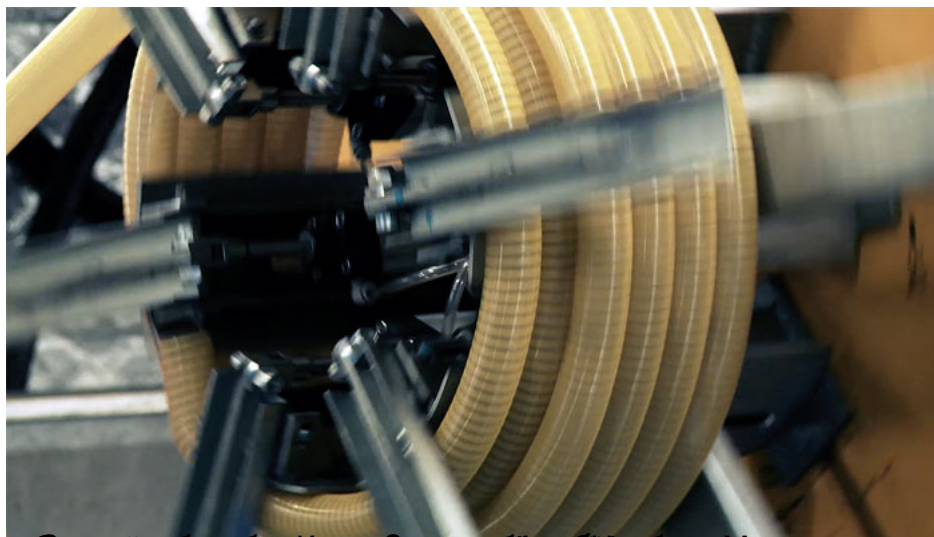
медаль дали, как лучшему предприятию области в 2016 году.



Мне кажется, надо поступать по-другому, пользуясь примером Сбербанка: чиновник так же, пользуясь определёнными критериями, специально разработанными в правительстве области, должен рассмотреть все предприятия и проанализировать их хозяйственную деятельность. Далее – поделили предприятия по районам и закрепили за чиновниками их зону ответственности. Стабильных нормально работающих предприятий в Ярославской области достаточно, чтобы выбрать, кого стоит поддержать. Предприятия есть во всех районах: что в Тутаевском, что в Пошехонском, что в Угличском... Можно определиться и поддерживать на любом уровне. Не надо налог на прибыль совсем убирать. Хотя в территории опережающего развития его на пять лет отменили. Почему все туда стремятся? Потому что НДФЛ 7,6% вместо 33%, кроме этого, налог на имущество сокращён. А надо бы создавать условия, чтобы по всей области можно было работать.







~~Свой вклад в импортозамещение~~